Labotect Labor-Technik-Göttingen GmbH – gelegen im Herzen Deutschlands – entwickelt, produziert und vertreibt eine große Auswahl an Produkten für den Einsatz im Bereich assistierte Reproduktion, in der Medizin und in naturwissenschaftlichen Laboren. Das herausragende Qualitätsmanagementsystem von Labotect ist zum einen durch EC- und ISO 13485-Zertifikate belegt, wie auch durch die Tatsache, dass Produkte von Labotect weltweit in mehr als 60 Ländern registriert sind. Diese hohen Qualitäts-Standards und ein enger Kundenkontakt bestimmen die Firmenphilosophie seit über 45 Jahren.

Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams in Göttingen suchen wir einen Medizinprodukte-Berater (m/w/d) für den Bereich des Außendienstes in Vollzeit

Aufgabenbeschreibung

Ihre Aufgabe besteht im deutschlandweiten Vertrieb unserer Produkte im Außendienst. Vom Standort Rosdorf aus werden Sie Kontakt mit unseren Bestandskunden in Deutschland haben und Neukunden akquirieren. Zudem werden Sie innerhalb Deutschlands und in angrenzenden Ländern Kundenbesuche durchführen und unsere Produkte vor Ort promoten. Bei nationalen und internationalen Fachmessen sowie bei Veranstaltungen innerhalb unserer Firma präsentieren Sie unsere Produkte und haben Kontakt mit weltweit agierenden Fachleuten und Händlern. In eigenverantwortlicher Arbeit behalten Sie den Überblick über den deutschen Markt sowie eventueller Konkurrenzprodukte.

Anforderungen

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen ausgebildeten Industriekaufmann (m/w/d) oder Verkäufer mit naturwissenschaftlichem Hintergrund (m/w/d) mit Erfahrung im Vertrieb von Medizinprodukten (idealerweise im Vertrieb im Forschungsbereich) und fundierten Kenntnissen von MS Office. Erfahrungen im CRM sind von Vorteil. Zwingend erforderlich sind gute bis sehr gute Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift (weitere Sprachen sind wünschenswert) sowie eine Fahrerlaubnis der Klasse B.

Sie sind eine aufgeschlossene und freundliche Persönlichkeit mit einer ausgesprochenen Kommunikationsstärke und Ihnen fällt es leicht, mit einem Lächeln in der Stimme auf Menschen zuzugehen? Sie verstehen es, Kunden durch Ihr persönliches Engagement, Ihre fachliche Kompetenz und Verlässlichkeit zu überzeugen und zu binden? Sie sind in der Lage, eigenverantwortlich und zielorientiert zu arbeiten, zudem teamfähig, stark eigenmotiviert und gewissenhaft?

Sollten wir Ihr Interesse mit dieser Anzeige geweckt haben, senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per Post oder Email mit Angaben zu Ihrer Gehaltsvorstellung (Festgehalt, keine Provision) und dem frühestmöglichen Eintrittstermin an:

Labotect Labor-Technik-Göttingen GmbH
Dr. Helge von Saltzwedel
Postfach 20 02 12
37087 Göttingen
Tel.: 0551 50 50 10, Fax: 0551 50 50 111
Web: www.labotect.com/de
Email: info@labotect.com.